

Lesson Overview

Searching for shareholders



You are one of the directors of a company, and you have a discussion with another director about factors to consider in searching for shareholders.

Which factors do you consider when searching for shareholders?

Useful language

Words and Expressions

Meaning

Starting the conversation

1	Hi [name], I've been thinking a lot about our company's growth, and I believe it's time to start looking for potential shareholders for our [type of company].	Xin chào [tên], tôi đã suy nghĩ rất nhiều về sự phát triển của công ty chúng ta và tôi tin rằng đã đến lúc bắt đầu tìm kiếm các cổ đông tiềm năng cho [loại công ty] của chúng ta.
---	--	--

2	Hi [name], that's a great step forward.	Xin chào [tên], đó là một bước tiến tuyệt vời.
---	---	--

Types of shareholders

3	What should we consider when searching for the right investors?	Chúng ta nên cân nhắc điều gì khi tìm kiếm nhà đầu tư phù hợp?
---	---	--

4	First and foremost, the types of shareholders are crucial.	Đầu tiên và quan trọng nhất, các loại cổ đông là rất quan trọng.
---	--	--

5	Are you thinking of any types of shareholders?	Bạn có đang nghĩ đến loại cổ đông nào không?
---	--	--

Lesson Overview

	Words and Expressions	Meaning
6	I'm thinking of [Type of shareholders]. [Description 1].	Tôi đang nghĩ đến [Các loại cổ đông]. [Miêu tả 1].
7	angel investors and venture capitalists	nhà đầu tư thiên thần và nhà đầu tư mạo hiểm
8	institutional investors and strategic partners	nhà đầu tư tổ chức và đối tác chiến lược
9	angel investors and strategic partners	nhà đầu tư thiên thần và đối tác chiến lược
10	Angel investors can provide us with initial funding and mentorship, while venture capitalists can help us scale up more rapidly.	Các nhà đầu tư thiên thần có thể cung cấp cho chúng ta nguồn vốn ban đầu và đưa ra cố vấn, trong khi các nhà đầu tư mạo hiểm có thể giúp chúng ta mở rộng quy mô nhanh hơn.
11	Institutional investors could provide us with substantial capital, while strategic partners might bring industry expertise.	Các nhà đầu tư tổ chức có thể cung cấp cho chúng ta nguồn vốn đáng kể, trong khi các đối tác chiến lược có thể mang đến chuyên môn trong ngành.
12	Angel investors can provide us with initial funding and mentorship, while strategic partners might bring industry expertise.	Các nhà đầu tư thiên thần có thể cung cấp cho chúng ta nguồn quỹ ban đầu và đưa ra cố vấn, trong khi các đối tác chiến lược có thể mang đến kiến thức chuyên môn trong ngành.
Vision & values alignment		
13	What do you think is the second factor?	Theo bạn yếu tố thứ hai là gì?
14	The second factor to consider is [Vision & values alignment]. [Description 2].	Yếu tố thứ hai cần xem xét là [Tầm nhìn và giá trị phù hợp]. [Miêu tả 2].

Lesson Overview

	Words and Expressions	Meaning
15	alignment with our company's vision and values	phù hợp với tầm nhìn và giá trị của công ty chúng ta
16	alignment with our company's mission and values	phù hợp với sứ mệnh và giá trị của công ty chúng ta
17	Our long-term goal is to be at the forefront of innovative technology solutions that positively impact society. It's vital to seek shareholders who share our vision for innovation and our commitment to creating a positive change.	Mục tiêu lâu dài của chúng ta là dẫn đầu trong các giải pháp công nghệ tiên tiến có tác động tích cực đến xã hội. Điều quan trọng là tìm kiếm những cổ đông có chung tầm nhìn về sự đổi mới và sự cam kết của chúng ta trong việc tạo ra sự thay đổi tích cực.
18	Our long-term goal is to streamline global supply chains, reduce environmental impact, and improve efficiency. We need shareholders who share our commitment to sustainable logistics solutions.	Mục tiêu dài hạn của chúng ta là hợp lý hóa chuỗi cung ứng toàn cầu, giảm tác động đến môi trường và nâng cao hiệu quả. Chúng ta cần những cổ đông chia sẻ cam kết về các giải pháp hậu cần bền vững.
19	Our business is all about providing a seamless shopping experience and delivering quality products to our customers. It's essential that potential shareholders share our commitment to customer satisfaction and ethical business practices.	Hoạt động kinh doanh của chúng ta tập trung vào việc cung cấp trải nghiệm mua sắm liền mạch và cung cấp sản phẩm chất lượng cho khách hàng. Điều quan trọng là các cổ đông tiềm năng phải chia sẻ sự cam kết của chúng ta về sự hài lòng của khách hàng và các hoạt động kinh doanh có đạo đức.
Industry expertise & connections		
20	Absolutely. What's the third factor we should keep in mind?	Chắc chắn rồi. Yếu tố thứ ba chúng ta nên lưu ý là gì?

Lesson Overview

	Words and Expressions	Meaning
21	The third factor is [Industry expertise & connections]. [Description 3]. Their industry knowledge and connections can be a significant asset to our company's growth.	Yếu tố thứ ba là [Chuyên môn và kết nối trong ngành]. [Miêu tả 3]. Kiến thức và mối quan hệ trong ngành của họ có thể là tài sản quan trọng cho sự phát triển của công ty chúng ta.
22	industry experience and connections	kinh nghiệm và sự kết nối trong ngành
23	experience and network in the logistics and transportation industry	kinh nghiệm và mạng lưới trong ngành hậu cần và vận tải
24	experience and network within the e-commerce and retail industry	kinh nghiệm và mạng lưới trong ngành thương mại điện tử và bán lẻ
25	Look for shareholders who have a deep understanding of the technology sector and can provide valuable insights and networking opportunities.	Hãy tìm kiếm những cổ đông có hiểu biết sâu sắc về lĩnh vực công nghệ và có thể cung cấp những hiểu biết sâu sắc và cơ hội kết nối có giá trị.
26	We should seek shareholders with a deep understanding of our sector and a network of contacts that can open doors to new opportunities.	Chúng ta nên tìm kiếm những cổ đông có hiểu biết sâu sắc về lĩnh vực của mình và mạng lưới quan hệ có thể mở ra những cơ hội mới.
27	We should aim to bring in shareholders with a deep understanding of e-commerce trends, and a network of contacts that can help us navigate the competitive landscape.	Chúng ta nên đặt mục tiêu mang lại cho các cổ đông sự hiểu biết kỹ lưỡng về những xu hướng thương mại điện tử và mạng lưới liên hệ có thể giúp chúng ta điều hướng trong bối cảnh cạnh tranh.

Lesson Overview

Words and Expressions

Meaning

Ending the conversation

28

Thanks for outlining these factors, [name]. Your insights are invaluable as we begin our search for shareholders.

Cảm ơn bạn đã nêu ra những yếu tố này, [tên]. Những kiến thức của bạn là vô giá khi chúng ta bắt đầu tìm kiếm cổ đông.

29

You're welcome, [name]. With the right mix of these factors, I'm confident we can take our [type of company] to new heights. Let's get started with these factors in mind!

Không có gì, [tên]. Với sự kết hợp phù hợp của những yếu tố này, tôi tin tưởng rằng chúng ta có thể đưa [loại công ty] của mình lên những tầm cao mới. Hãy bắt đầu về việc suy nghĩ về những yếu tố này!